

LA PREGUNTA QUE MÁS HACEN A LA ASOCIACIÓN

Es bastante normal recibir correos en el mail de la asociación pidiendo información para hacerse socio, pero existen algunos, (y no son pocos), que preguntan con un matiz especial, quieren saber que “ventaja” o “contrapartida” van a obtener por ser socio de una u otra asociación, llegando algunos más lejos al referirse claramente al tema económico.

He de admitir que personalmente este tipo de correos me desaniman mucho, pienso en la de años que llevamos varias personas trabajando desinteresadamente en la asociación, en las cosas que se han hecho... y entonces vienen a mi mente aquella célebre frase de John Fitzgerald Kennedy hoy tan olvidada y en desuso:

“No te preguntes qué puede hacer tu país por ti, pregúntate que puedes hacer tú por tu país”

Creo que también podría valer para asociaciones como la nuestra, pues en el fondo, la única forma de cambiar las cosas es participando, colaborando , no se puede recoger si primero no se siembra.